

VENTAS



DESCRIPCIÓN

Históricamente, las ventas han sido un pilar importante en la vida humana, sin embargo son pocos los espacios académicos donde podemos aprender a desarrollar las habilidades necesarias para ejercerlas. Con nuestro Diplomado de Ventas podrás ser capaz de construir relaciones sólidas y lograras desarrollar cada una de las habilidades necesarias para llevar acabo ventas efectivas que den beneficios tanto a ti como a tus clientes.

INFORMACIÓN ADICIONAL

- Duración. 60 hrs. (1 semana de lunes a viernes, 2.5 semanas en sábados)
- Grupos reducidos
- 100% Práctico
- Valor curricular
- Incorporación SEP
- Profesores certificados

HORARIOS

- 09:00 a 12:00 hrs.
- 12:00 a 15:00 hrs.
- 16:00 a 19:00 hrs.
- 19:00 a 22:00 hrs.
- Sábados 09:00 a 15:00 hrs.
- Personalizados.

Hacienda Escolásticas #415
Col. Jardines de la Hacienda
Querétaro, Qro.



(442) 242 45 77



WhatsApp (442) 158 52 85



contacto@addigital.com.mx

01

¿QUÉ ES VENDER?

02

EL VENDEDOR

03

EL CLIENTE

04

COMUNICACIÓN EMOCIONAL

05

ELEVATOR SPEACH

06

PSICOLOGÍA EN LAS VENTAS

07

PROGRAMACIÓN
NEUROLINGÜÍSTICA

08

VENTA , PERSUASIÓN Y
SEDUCCIÓN

09

ATENCIÓN A CLIENTES Y ASESORÍA

10

CICLO DE VENTAS

11

CICLO DE COMPRA

12

TÉCNICAS DE VENTA

13

STORY TELLING

14

VENTA EN MEDIOS DIGITALES